

聚力协同抢抓机遇 克难奋进勇创佳绩

——大全集团召开 2025 年上半年营销工作会议



7月28日,大全集团在内蒙古包头召开 2025 年上半年营销工作会议。

会上,副总裁朱亚伟作上半年营销工作报告,报告通过销售流程数据总结营销工作取得的成绩,剖析现存问题,并提出下一阶段具体计划与措施,要求大家以“蒙古马”的坚韧突破壁垒,紧紧围绕创新驱动,高质量发展战略,聚力协同,抢抓机遇,克难奋进,勇创佳绩,争取全面完成 2025 年度目标任务。

董事长徐广福强调营销工作是管理创新的核心,销售、订单、货款回笼是各项工作的重

中之重,务必高效执行;要充分发挥数字化管理和数字制造效能,全面推进“AI+制造”战略,并对提升人力资源招聘和管理水平,规范干部任用和管理,合规合法经营等方面提出具体要求。同时鼓励大家勇于挑战,迎难而上,于变革中寻觅新机遇,在创新中开拓新途,齐心协力,同频共振,高效协同,圆满完成全年目标,再创公司发展新辉煌!

集团党委书记、总裁徐翔要求销售团队强化市场敏感度,敢于突破与创新,发挥品牌优势,大力推广一体化解决方案;国际业务部要组建既懂技

术又通语言的专业化队伍,建立“五大中心”推进国际化布局。同时要求各公司进一步提高服务意识,做好销售支持工作,要充分调动员工积极性,挖掘潜能,全力以赴完成年度目标任务。

本次会议由副总裁陈大峰主持。制造公司总经理、销售负责人,销售公司总经理、行业负责人等参加。

另外,会议还安排了关于大数据系统、船舶电器产品及解决方案的专题培训。会后,与会人员前往内蒙古大全新能源有限公司进行了参观学习。

响应号召积极部署 制造公司宣贯集团会议精神

大全勒勒



近日,大全勒勒召开 2025 年上半年工作总结会议,公司总经理、部门负责人、主管及班组长代表等参会。会议围绕“迎难而上,聚力攻坚,冲刺目标”的主题,总结经验,分析形势,查找不足,明确方向,为下半年工作注入动力。

会议伊始,各部门逐一进行工作总结,详细分析上半年工作中存在的问题和不足,并汇报下半年的主要工作计划和落实举措。随后,总经理宣读集团七月份月度会议精神,传达了集团董事长、总裁对“创新发展,数字制造,海外市场开拓,人才储备与培养”等方面工作的重要指示。

会上,总经理不仅全面复盘了公司上半年各项工作,明确必须“正视问题,刀刀向肉”,还对下半年工作进行了精心部署,强调必须“靶向发力,攻坚克难”,要求各级管理者要敢想、敢干、敢拼,通过“观念、管理、技术、市场”创新为公司高质量发展破局求生,重点落实市场开拓、风险管控、数字制造、降本增效、执行力提升等工作,号召全员坚定信心,凝心聚力,对标任务,强抓落实,奋力冲刺实现年度目标任务。

南京大全自动化

近日,南京大全自动化召开 2025 年上半年销售工作会议暨工作总总结会议。会议围绕“迎难而上,聚力攻坚,冲刺目标”的主题,总结经验,分析形势,查找不足,明确方向,为下半年工作注入动力。

会上,总经理详细传达了集团公司销售会议的核心精神,梳理并制定了第三、四季度各区域的销售工作任务,指出第三季度是实现全年目标的关键节点。同

人研判当前市场格局,并就下半年目标达成路径展开务实研讨。

销售部经理结合一线实战数据,清晰呈现客户需求变化与竞争格局;市场部从细分领域切入,提供前瞻性市场洞察;研发部立足市场反馈,阐述了产品开发方向与技术升级路径,展现了技术驱动

市场攻坚的决心。

公司总经理在会上强调:研发团队必以“做精、做细、做透”为准则,打造具有核心竞争力的精品。明确公司内部运营体系必须高效协同,倾力为销售一线提供坚实后盾,确保销售团队无后顾之忧在前。号召全体员工以

完成公司年度各项指标为共同使命,发扬团队精神,紧密协作,形成合力。

南京大全自动化将以精益求精的产品、高效协同的支撑体系,全力以赴冲刺下半年目标,携手奋进,共创佳绩!

大全箱变

7月30日,大全箱变召开 2025 年上半年销售工作会议。总经理、销售部门负责人及全体驻外人员悉数参

会。会上,总经理详细传达了集团公司销售会议的核心精神,梳理并制定了第三、四季度各区域的销售工作任务,指出第三季度是实现全年目标的关键节点。同

时特别强调,货款回笼和订单风险控制是当前各项工作的重中之重。他鼓励全体员工充分发挥集团品牌优势,进一步提升服务意识,并与营销公司紧密协作,共同捕捉市场发展机遇。要求各区域

务必全面贯彻落实集团和公司会议精神,确保销售工作扎实落地,勇于面对挑战,迎难而上,全力以赴达成年度目标任务。

大全集团变压器团队



近日,大全集团变压器团队在扬州召开 2025 年中销售会议,南京大全变压器和大全电力变压器有限公司的销售、销售副总、内部管理人员、区域经理及优秀客户经理代表参会。

会议全面总结了上半年销售工作,并对下半年重点任务进行了部署。会上,部分区域代表汇报了区域销售工作情况,深入剖析存在的问题并提出改进措施。

销售副总通报各区域上半年销售数据,就应收账款管理、货款回收情况作详细汇报,为后续工作

提供数据支撑。

总经理在总结中指出,面对激烈市场竞争,销售团队需积极开拓新市场,聚焦重大项目跟踪与中标率提升,同时加强渠道建设和重点行业突破,注重个人销售能力培养。要求各区域以此次会议为契机,针对上半年不足制定改进方案,全力以赴完成全年目标任务。

会前,与会人员参观了大全电力变压器自动化车间,深入了解其先进的生产工艺和数字制造流程。

大全集团优秀党员员工报道

(上接 3版)

南京大全电气



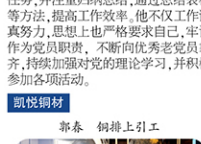
王龙飞,2014年加入南京大全电气,于 2024 年入党,现任职质量部体系工程师。

他是爱岗敬业的典范。从质量、环境、职业健康安全到能源、两化融合信息化系统,他始终默默奉献,任劳任怨;认真制定计量器具送检计划,定期检测、维保,服务一线,保证计量器具精度证书有效;作为大西格玛黑带,运



刘向楠,2021 年大学毕业后加入南京大全电气,于 2022 年入党,现任职结构工程师。

入职后,他从零开始,学习新知识,不断提升个人能力。不管是车间实习还是在部门,他谦逊礼貌,不断学习,与时俱进,积极创新,一直以高标准、高质量完成公司安排的各项工



郭春 铜排上焊工

郭春是一名有着二十多年党龄的老党员,在铜排上工段岗位上,他一

干就是十多年。每天,他总是提前早到岗上,首先仔细检查设备运行情况再开始接线下工作,以保证生产的顺利进行;在推进设备工艺优化和数字化制造时,他能够积极响应并带动其他员工学习;无论是面临生产高峰,还是在需要关键保障的时刻,他都是以高度的责任感坚守岗位,兢兢业业完成每一项工作任务。一直以来,郭春保持着雷厉风行、不畏艰难、团结友爱的优秀党员作风,用自己的实际行动诠释着一名一线优秀党员和军人的责任与担当,为企业的发展贡献着自己的力量。

大全投资

项绪组 员工餐厅厨师

项绪组,1999 年入党,也是一名退役军人,工作中,他始终秉持党员谦虚好学的品质,积极与领导和同事们请教,不断改进操作办法,钻研菜品搭

配,提高菜肴质量,同时展现出军人的纪律性、执行力和吃苦耐劳精神。



面对夏季高温,项绪组同志展现出高度的责任感与担当精神。他以前饱满的热情和专业的态度,精心为员工们准备丰盛、可口、安全的早餐,包括煮稀饭、下面条、蒸包子 and 煮茶鸡蛋。在平凡的岗位上,项绪组同志以一名老党员的炽热情怀和实际行动,全力守护着员工的“舌尖幸福”,用无私的付出内蕴着共产党员的赤诚与光芒,为后勤工作树立了典范。